

Leads

Kansen in de bouw



Wij leveren je leads die naadloos aansluiten op één van de specifieke sectoren van de Sector Analyse: logistiek, zorg en retail. Je hebt de keuze uit Marketing Qualified Leads (MQL) en Sales Qualified Leads (SQL). Dit zorgt direct voor verkoopkansen.

MQL-PAKKETTEN

Wil je inzicht in de grootste, meest betrokken bouworganisaties in de sectoren logistiek, zorg en retail? Zodat je direct weet welke organisaties je moet targeten, gerichtere leads genereert, mogelijke ingangen voor marketing creëert én op de hoogte blijft van wat er in de markt speelt.

Kies het pakket dat bij jou past:

ORGANISATIES

De 50 meest actieve opdrachtgevers en ontwikkelaars	€250,-
De 50 meest actieve architecten	€250,-
De 50 meest actieve hoofdaannemers	€250,-
De 50 meest actieve installateurs	€250,-

SQL-PAKKETTEN

Ontvang een overzicht van de meest relevante projecten en/of objecten in de sectoren logistiek, zorg of retail. Zodat je relevante leads krijgt aangeleverd waarmee je kansen creëert voor sales, weet welke projecten en objecten je moet targeten én je klantrelatie verbetert doordat je beter op de hoogte bent van wat er speelt.

Kies het pakket dat bij jou past:

PROJECTEN

50 verschillende projecten in alle fases: Inclusief de marktpartijen	€600,-
50 projecten in voorschrijvende fase (plan & ontwerpfase): Opdrachtgever/ontwikkelaar en de architect	€400,-
50 projecten in gunningsfase: Aannemers	€400,-
50 projecten in gunning en uitvoeringsfase: Installateurs	€400,-

OBJECTEN

50 objecten op basis van energielabel	€750,-
50 objecten op basis van oppervlakte	€500,-
50 objecten op basis van gebouwenkenmerken	€500,-



Naar de leads →

VOOR WIE?

Marketing Qualified Leads zijn primair bedoeld voor marketing professionals daar waar Sales Qualified Leads zijn bedoeld voor voor marketing en sales professionals bij fabrikanten, dienstverleners en handelaren, aannemers, afbouw- en installatiebedrijven.

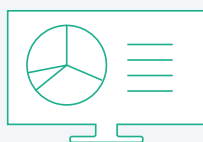
COBOUW: VAN NIEUWS EN DUIDING NAAR ONDERBOUWING

Cobouw helpt de bouw al meer dan 160 jaar volledig op de hoogte te blijven wat er speelt. Nieuws en achtergrondverhalen krijgen nu nóg meer waarde doordat we ze onderbouwen met eigen data, onderzoek en analyse.

Zo ontstaat waardevolle informatie die leidt tot meer inzicht. Het helpt jou om de markt beter te begrijpen en trends en ontwikkelingen te herkennen. Koppel daar concrete leadinformatie aan vast en het geeft jouw bedrijf de kans om relaties te ontdekken, groeimogelijkheden te identificeren en verkoopkansen te verzilveren.



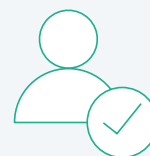
Nieuws&Duiding



MarktData



MarktAnalyse



Verkoopkansen



**HEB JE VRAGEN?
NEEM CONTACT OP MET MARIANNE SMIT.**
☎ 088 5840 601
✉ DATAANALYTICS@YAKMEDIANET.NL